Il ruolo di un consulente ruota attorno allo sviluppo commerciale e alla realizzazione di business, confrontandosi costantemente con clienti, candidati e colleghi.

Le responsabilità chiave del consulente comprendono:

- Identificare e sviluppare la relazione con il cliente in un ambiente sfidante e competitivo
- Fornire consulenza e offrire la miglior soluzione per attrarre professionalità allineate ai bisogni dell'azienda
- Valutare e rispondere alle esigenze di ogni singolo cliente o incarico
- Individuare i candidati più idonei ed informarli sulle opportunità offerte dai clienti
- Gestire il processo di selezione, dal colloquio alla fase di offerta
- Offrire consulenza sul CV, sul colloquio e sullo sviluppo di carriera delle persone
- Sviluppare il proprio network per identificare opportunità commerciali