

Gruppo Atomix, Agenzia di comunicazione/eventi, per la sede di Bologna, ricerca candidato/a da inserire nel proprio staff per posizione di **SVILUPPO NEW BUSINESS**.

La risorsa si occuperà di contattare potenziali clienti B2B, sviluppare autonomamente il new business e presentare i servizi aziendali, attraverso la gestione di attività di presa appuntamenti e Lead Generation.

In particolare, l'Account dovrà occuparsi di:

- Sviluppo New Business
- Gestione Clienti new entry
- Definizione obiettivi & strategie comunicazione dei nuovi Clienti
- Stesura / redazione del documento progettuale
- Gestione, coordinamento, supervisione del progetto

Requisiti:

- Formazione in cultura della comunicazione, marketing e relazioni pubbliche
- Competenze organizzative, buone doti relazionali ed empatiche, spirito di squadra e volontà di crescere professionalmente.
- Competenze di Project Management e conoscenza dei processi d'Agenzia: tools, flussi, etc